

Warszawa, 17 lutego 2012 r.

PROTOKÓŁ Z ROZSTRZYGNIĘCIA ZAPYTANIA OFERTOWEGO – SALA SZKOLENIOWA

Posiedzenie Komisji Przetargowej w składzie:

1. Magdalena Oknińska – Kierownik Projektu
2. Łukasz Wzorek – Specjalista ds. promocji i rekrutacji

Data – 17 lutego 2012 r. godzina 14.00

Stan otrzymanych ofert:

W związku z ogłoszonym przez Global Business Center Sp. z o.o. (GBC) zapytaniem ofertowym na wynajem sali szkoleniowej, w tym komputerowej w ramach realizacji projektu „**Twój przepis na sukces w sprzedaży**” do dnia 17 lutego 2012 r. do godziny 12.00 wpłynęły 3 oferty:

1. Towarzystwo Praca i Pasja Alodia Wiśniewska, 05-502 Piaseczno 32D lok B
2. PHW „ŻAK” Andrzej Jurzyk, ul. Poznańska 107 / 60, 08-103 Siedlce
3. „DIREK” Mieczysław Kołodyński, 24-100 Puławy, ul. Dwernickiego 45

WYBÓR OFERTY

Za najkorzystniejszą wybrana została oferta firmy – Towarzystwo Praca i Pasja Alodia Wiśniewska – 100 pkt.

Pozostałe oferty:

- PHW „ŻAK” Andrzej Jurzyk – 65,04 pkt
- „DIREK” Mieczysław Kołodyński - 60,97 pkt

Kryterium oceny oferty była waga/ranga 100%

Procedura związana z wyborem wykonawców przeprowadzona została z zachowaniem zasady konkurencyjności.

Magdalena Oknińska
Kierownik Projektu

Łukasz Wzorek
Spec. ds. promocji i rekrutacji



KAPITAŁ LUDZKI
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI

UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY

