

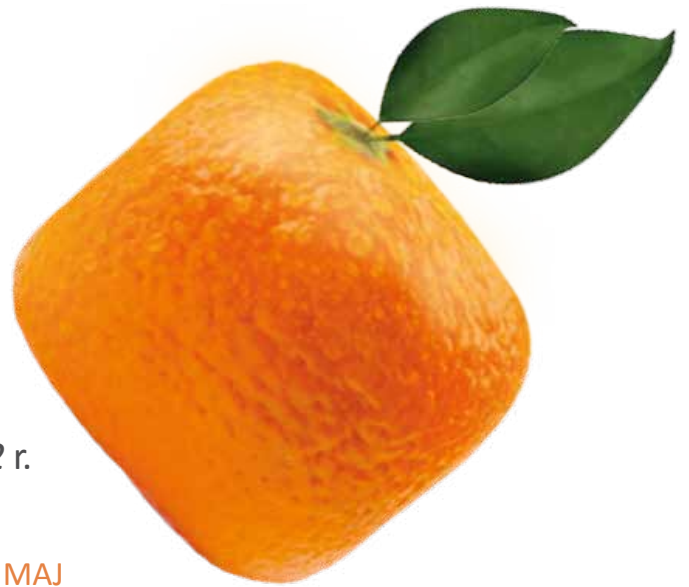


Global Business Center

Szkolenia, które osiągną cel

Wyciśnij z nas wiedzę w 2012 r.!

Eurofinance Training i Global Business Center
zapraszają na szkolenia, seminaria i kursy w 2012 r.



| LUTY

- PROFESJONALNY HR SPRZEDAŻY - skuteczny proces rekrutacji do działu handlowego
- Nowoczesny Menedżer - jak z sukcesem wypełniać swoją rolę?
- Umowy w języku angielskim
- Szkolenie dofinansowane: Efektywna komunikacja
- Szkolenie dofinansowane: „Mniej znaczy więcej” - trening zarządzania sobą w czasie

| MARZEC

- Jak przetrwać w środowisku konkurencji?
- Kurs zarządzania projektami - Sesja I - Praktyczne zarządzanie projektami
- Business Lunch - Jak komunikować markę klientom?
- Szkolenie dofinansowane: Perswazja, wywieranie wpływu, a manipulacja - mój profil działania
- Szkolenie dofinansowane: Skuteczny prospecting - sztuka efektywnego zdobywania nowych oraz odzyskiwania utraconych klientów
- Szkolenie dofinansowane: MS Excel, Power Point - niezbędnymi narzędziami w pracy handlowca

| KWIECIEŃ

- Jak wykorzystać Euro 2012 w kreowaniu wizerunku marketingowego w firmie
- Dobre maniery w biznesie
- Kurs zarządzania projektami - Sesja I - Efektywne stosowanie MS Project
- Business Lunch - Marketing bez użycia reklamy
- Szkolenie dofinansowane: Zarządzanie emocjami - trening asertywności, metody redukcji stresu
- Szkolenie dofinansowane: Jak zwiększyć skuteczność w sprzedaży - konsekwencje zastosowania clienting'u
- Szkolenie dofinansowane: Dobre wrażenie możesz zrobić tylko raz - jak nie chybić? - warsztat kreowania swojego wizerunku

| MAJ

- Zarządzanie zespołem
- Współczesne wyzwania kobiety lidera
- Komunikacja wewnętrzna w firmie
- Business Lunch - Marketing na poziomie bezpośredniej sprzedaży
- Szkolenie dofinansowane: Efektywna komunikacja interpersonalna
- Szkolenie dofinansowane: Magia negocjacji - jak osiągnąć zamierzony cel w rozmowach handlowych?

| CZERWIEC

- Profesjonalna Asystentka / Sekretarka
- Kreatywność w zarządzaniu
- Negocjacje dla wtajemniczonych
- Szkolenie dofinansowane: Kreatywność w sprzedaży - trening umiejętności interpersonalnych
- Szkolenie dofinansowane: „Mniej znaczy więcej” - trening zarządzania sobą w czasie
- Szkolenie dofinansowane: Zarządzanie emocjami - trening asertywności, metody redukcji stresu

| LIPIEC

- Euro 2012! Spotykamy się na szkoleniach wewnętrznych

| SIERPIEŃ

- Komunikacja wewnętrzna w firmie
- Zarządzanie projektami

| WRZESIEŃ

- Planowanie ścieżek kariery - wizja, misja i strategia firmy a motywacja pracowników
- Jak zostać mistrzem negocjacji

| PAŹDZIERNIK MIESIĄCEM WALKI Z RAKIEM - DOŁĄCZ SIĘ - PRZEKAŹ 10% FUNDACJI

- Budowa modeli kompetencyjnych pracowników - warsztat
- Sukces Menedżera - jak zarządzać zespołem ?

| LISTOPAD

- Od oceny do rozwoju czyli sztuka przeprowadzania rozmów oceniających
- Nowy Rok - nowe możliwości w PR - zaplanuj swój wizerunek z sukcesem

| GRUDZIEŃ

- Techniki sprzedaży - jak zakończyć rok z sukcesem?
- Standardy etykiety i dyplomacji w biznesie

Global Business Center
ul. Chałubińskiego 8, 00 - 613 Warszawa
tel.: 22 830 05 91; fax: 22 830 05 04
tel.kom.: +48 609 131 111
e-mail: globalbc@globalbc.pl
www.globalbc.pl